



REVUE DE PRESSE 2021 - n°1

SOMMAIRE

LES ÉCHOS CAPITAL FINANCE TÉLÉCOMS	Yotta et Bpifrance confient 9 M€ à Folan	3
CONSTRUCTION CAYOLA	Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de Folan	4
BPIFRANCE	Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de Folan	5
LE JOURNAL DES ENTREPRISES	Folan ouvre son capital à deux fonds pour 9 millions d'euros	7
RISKASSUR	Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de Folan	8
CF NEWS	Folan se connecte	9
BOURSE DIRECT, BOURSIER.COM, WARGNY.COM	Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de Folan	11
FLASHINFOS	Télécommunications : Ouverture de capital pour Folan	12

SOMMAIRE

BREFECO	Folan ouvre son capital à hauteur de 9 millions d'euros	13
INDUSTRIEMAG.COM	Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de Folan	15
FIRSTECO	Basé à Rillieux-la-Pape, Folan renforce son capital pour notamment se développer à l'international	16
TOUT LYON	Bpifrance et Yotta Capital Partners entrent au capital de Folan	17
PRIVATE EQUITY MAGAZINE	Primo-ouverture du capital pour Folan	18
FUSACQ	Folan reçoit 9M€ de Yotta Capital Partners et Bpifrance	19
TRIBUNE DE LYON	Le jackpot. Folan	21
LES ÉCHOS, LES ÉCHOS EXECUTIVES	Folan profite du boom de la fibre optique pour se développer à l'international	22
SOCIETE.TECH	Levée de fonds # Folan lève 9 millions d'euros	24
CLASSE EXPORT	Folan, équipements numériques, accélère à l'international	25
LA TRIBUNE	Accélérer la fibre, mais aussi la 5G : le lyonnais FOLAN ouvre son capital pour saisir les opportunités	26
LE MOCI	Entreprises : FOLAN vise les marchés de la fibre allemand et anglais	30
LE PROGRÈS	FOLAN, la PME qui vise le Royaume-Uni et l'Allemagne	32

Télécoms : Yotta et Bpifrance confient 9M€ à Folan



Yotta Capital signe son premier deal. En duo avec Bpifrance – tous deux investissant à parité – il confie une enveloppe de 9 M€ à Folan, un spécialiste des infrastructures data et télécom. Cette entreprise lyonnaise, fondée en 1988, conçoit et produit des équipements passifs pour les réseaux de télécommunications (fibre optique, 5G, datacenters, smart cities). Elle sert ainsi une clientèle composée d'opérateurs, installateurs, intégrateurs et collectivités locales, tant en France qu'à l'étranger. Pour ce faire, elle s'appuie sur trois sites de production : celui basé en France est dédié aux solutions sur mesure ou aux petites séries, celui en Roumanie aux quantités intermédiaires, tandis que l'usine chinoise assure les plus gros volumes. En forte croissance, le groupe qui affichait 28 M€ de revenus en 2020, devrait atteindre les 40 M€ cette année. Il ambitionne par ailleurs de tripler ce chiffre en quatre ans tout en doublant ses effectifs aujourd'hui composé de 270 personnes. Pour atteindre cet objectif, il compte accélérer son activité internationale qui devrait à terme contribuer à hauteur de 40 % de ses revenus, contre 15 % actuellement. La priorité est donnée au Royaume-Uni et à l'Allemagne, deux pays qui déploient actuellement la fibre sur leur territoire. Des acquisitions sur ces marchés sont d'ailleurs à l'étude. De son côté, Yotta Capital, qui a enregistré un premier closing à 100 M€ en septembre dernier, devrait clôturer son fonds cet été, et dépasser l'objectif des 120 M€.

Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de Folan



Afin de renforcer sa stratégie de croissance, la holding de Folan, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications, renforce ses fonds propres par l'entrée à son capital de Yotta Capital Partners et Bpifrance, à hauteur de 9 M€.

C'est une première pour Folan, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications (fibre optique, 5G, datacenters, smart cities), qui pour poursuivre sur sa croissance et se donner les moyens d'ambitions très fortes de développement, notamment à l'international, ouvre une part minoritaire de son capital à deux structures très impliquées dans le développement de projets numériques.

Deux soutiens de poids

Ce sont le fonds d'investissement Yotta Capital Partners et Bpifrance qui vont aider Folan à capter des marchés qui décollent. Le Royaume-Uni et l'Allemagne sont les deux cibles prioritaires de cette stratégie de croissance que le décideur avait imaginée dès 2018. Avec des plans fibre nationaux naissants et à très fort potentiel (+500% en Allemagne et +800% en UK sur le FttH entre 2018 et 2025 ; un marché des datacenters deux fois plus important dans chacun de ces pays par rapport à la France, etc.), l'objectif est de s'y implanter rapidement, via des opérations de croissance externes, avec des premières cibles en discussions avancées. A l'international (Europe, Liban et plusieurs pays d'Afrique), l'entreprise réalise 15% de son activité pour un chiffre d'affaires cette année de 40 millions d'euros. Cette part devrait atteindre 40% d'ici 4 ans, pour un CA Groupe qui devrait presque tripler. Les effectifs seront alors portés de 270 collaborateurs aujourd'hui, à environ 500.

Croître responsable

Cette croissance s'inscrit également dans le cadre de l'ambition responsable de Folan. L'entreprise poursuit son implication dans l'amélioration de l'empreinte carbone de son activité et de sa chaîne de valeur. Adhérente Global Compact depuis 2013 et médaillée d'or Ecovadis, Folan accélère sa démarche de réduction de ses émissions et de son empreinte carbone, en ligne avec la thèse d'investissement de Yotta Capital Partners et des engagements de Bpifrance en qualité de Banque du Climat.

Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de FOLAN

Lyon, le 20 mai 2021 – La holding de FOLAN, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications (fibre optique, 5G, datacenters, smart cities), renforce ses fonds propres par l'entrée à son capital de Yotta Capital Partners et Bpifrance, à hauteur de 9 M€. Une première dans la vie de cette PME en croissance régulière depuis 30 ans qui affiche de très fortes ambitions de développement, notamment à l'international. Objectif : faire de FOLAN une ETI d'envergure européenne, puis mondiale.

Ludovic Robert, PDG de l'entreprise fondée en 1988 a décidé d'ouvrir une part minoritaire de son capital à deux structures très impliquées dans le développement de projets numériques : le fonds d'investissement Yotta Capital Partners et Bpifrance. Le Groupe dégage ainsi une nouvelle capacité d'investissement, qu'il mettra au profit de ses clients – opérateurs, installateurs, intégrateurs et collectivités.

Objectif : se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires (fibre, 5G, smart-cities et smart-énergies) en captant rapidement des marchés appelés à une forte croissance, notamment à l'international.

Aller vite pour capter des marchés qui décollent

Le Royaume-Uni et l'Allemagne sont les deux cibles prioritaires de cette stratégie de croissance que le décideur avait imaginée dès 2018. Avec des plans fibre nationaux naissants et à très fort potentiel (+500% en Allemagne et +800% en UK sur le FttH entre 2018 et 2025 ; un marché des datacenters deux fois plus important dans chacun de ces pays par rapport à la France, etc.), l'objectif est de s'y implanter rapidement, via des opérations de croissance externes, avec des premières cibles en discussions avancées.

Déjà présente à l'international (Europe, Liban et plusieurs pays d'Afrique), l'entreprise y réalise 15% de son activité pour un chiffre d'affaires cette année de 40 millions d'euros. Cette part devrait atteindre 40% d'ici 4 ans, pour un CA Groupe qui devrait presque tripler. Les effectifs seront alors portés de 270 collaborateurs aujourd'hui, à environ 500.

Cette croissance s'inscrit également dans le cadre de l'ambition responsable de FOLAN. Convaincue qu'une attitude écologiquement et socialement responsable est compatible avec un tel développement, FOLAN poursuit son implication dans l'amélioration de l'empreinte carbone de son activité et de sa chaîne de valeur. Adhérente Global Compact depuis 2013 et médaillée d'or Ecovadis, FOLAN accélère sa démarche de réduction de ses émissions et de son empreinte carbone, en ligne avec la thèse d'investissement de Yotta Capital Partners et des engagements de Bpifrance en qualité de Banque du Climat.

Entre made in France et compétition mondiale : un modèle agile

Le succès de FOLAN repose en partie sur le modèle agile qu'elle a su construire.

Depuis son siège social implanté en banlieue de Lyon, l'entreprise pilote 3 unités de fabrication pour répondre à la diversité des besoins du marché. L'atelier français est dédié à l'urgence, aux petites séries et aux solutions agiles, l'unité roumaine produit des quantités intermédiaires et répond à des besoins spécifiques, quand l'usine en Chine fabrique des volumes importants mais dans une approche qualitative entièrement intégrée et maîtrisée (propre design des produits, ...).

Cette organisation couplée à des innovations remarquables permettent à l'entreprise d'être reconnue pour son niveau de service élevé (qualité, réactivité, adaptabilité) moyennant un positionnement tarifaire attractif sur chaque segment du marché.

« FOLAN entre dans une nouvelle dimension entrepreneuriale. Grâce à notre expertise acquise, notamment sur le marché français, nous sommes prêts à adresser massivement nos pays voisins qui lancent des aménagements fibre et 5G. Le soutien de Yotta Capital Partners et de Bpifrance, va nous permettre de renforcer nos capacités de production et notre présence géographique auprès de nos clients » explique Ludovic Robert.

Pour Benoît Perrot, Associé Fondateur de Yotta Capital Partners, « FOLAN représente le cœur de cible des sociétés que nous souhaitons accompagner. Positionnée en tant que leader en France, la société se dote aujourd'hui de moyens pour accroître sa compétitivité à l'international. Nous sommes heureux et fiers de mettre à profit notre expertise de croissance par acquisitions et notre écosystème d'entrepreneurs pour soutenir cette stratégie. Yotta et son partenaire Carbone 4 accompagneront également la société dans la mise en œuvre de son plan d'amélioration de son empreinte carbone ».

Pour Cédric Béal, Directeur d'Investissement Senior chez Bpifrance, « Nous sommes ravis d'accompagner Ludovic Robert dans cette nouvelle étape importante de développement de FOLAN. Au travers de cette première ouverture de capital, Bpifrance est fier de pouvoir contribuer, aux côtés de Yotta Capital Partners, à cette stratégie de changement d'échelle, conjuguant croissance organique, développement international et croissance externe, sur des marchés dynamiques et prometteurs ».

Intervenants de l'opération :

LYON**Folan ouvre son capital à deux fonds pour 9 millions d'euros**

Le fournisseur lyonnais d'équipements de télécommunications (fibre optique, 5G, data centers...) Folan (PDG : Ludovic Robert ; CA 2020 : 40 M€ ; 270 salariés) ouvre son capital et accueille le fonds Yotta Capital Partners et Bpifrance

pour neuf millions d'euros. Cette ouverture de capital minoritaire permet au groupe de disposer de nouveaux moyens d'investissement afin de se développer sur des marchés à forts potentiels que sont la fibre optique et la 5G, les smart cities et les smart énergies au niveau européen et international. Le groupe réalise déjà 15 % de son activité à l'étranger.



Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de FOLAN

La holding de FOLAN, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications (fibre optique, 5G, datacenters, smart cities), renforce ses fonds propres par l'entrée à son capital de Yotta Capital Partners et Bpifrance, à hauteur de 9 M€. Une première dans la vie de cette PME en croissance régulière depuis 30 ans qui affiche de très fortes ambitions de développement, notamment à l'international. Objectif : faire de FOLAN une ETI d'envergure européenne, puis mondiale.

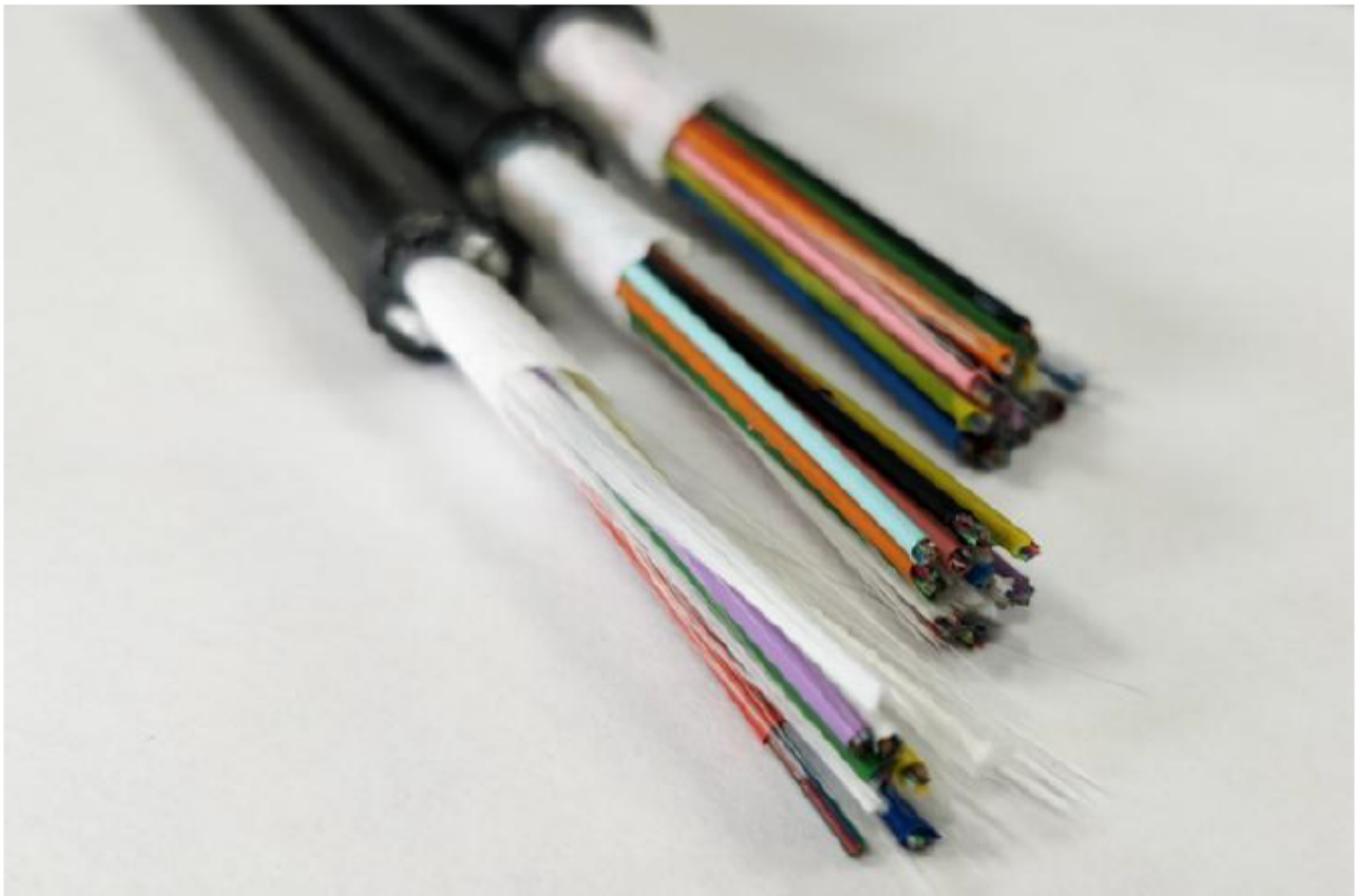
Ludovic Robert, PDG de l'entreprise fondée en 1988 a décidé d'ouvrir une part minoritaire de son capital

à deux structures très impliquées dans le développement de projets numériques : le fonds d'investissement Yotta Capital Partners et Bpifrance. Le Groupe dégage ainsi une nouvelle capacité d'investissement, qu'il mettra au profit de ses clients - opérateurs, installateurs, intégrateurs et collectivités.

Objectif : se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires (fibre, 5G, smart-cities et smart-énergies) en captant rapidement des marchés appelés à une forte croissance, notamment à l'international.

Folan se connecte

Le concepteur et fabricant lyonnais d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications finance ses ambitions à l'international auprès de Yotta Capital Partners et Bpifrance, minoritaires, qui injectent 9 M € à son capital.



© [Folan](#)

[Folan](#) se lance. Créé en 1988, le concepteur et fabricant de câbles, cordons, tiroirs, coffrets et boîtiers optiques, connecteurs, etc., essentiellement pour les réseaux de télécommunications, ouvre son capital pour la première fois afin d'accélérer sa croissance. Après avoir rencontré un panel de fonds en *one to one* parmi lesquels une dizaine lui ont manifesté leur intérêt, le lyonnais a choisi de s'appuyer sur un tandem composé d'un fonds thématique, Yotta Capital Partners, et d'un fonds de place, « acteur de référence pour les PME et les ETI », Bpifrance. Les financiers lui apportent 9 M€ contre une position minoritaire aux côtés du président fondateur de la société, Ludovic Robert.

Cap sur l'Allemagne et le Royaume-Uni



Benoît Perrot, Yotta Capital Partners

Après avoir accompagné le déploiement de la fib en France, lequel devrait être finalisé en 2025, Folan cherche en effet à se développer rapidement à l'international. Dans son viseur le Royaume-Uni et l'Allemagne, deux cibles prioritaires au vu de leur potentiel : + 500 % en Allemagne et + 800 % au Royaume-Uni pour le FttH (Fiber to the home) entre 2018 et 2025 tandis que le marché des data-centers est deux fois plus importants dans ces deux pays qu'en France. Rien d'étonnant donc à ce que la société envisage de s'y implanter rapidement via des opérations de croissance externe. Des discussions seraient déjà avancées sur de premières cibles. « Folan réalise déjà 20 % de son chiffre d'affaires à l'international mais veut franchir une nouvelle étape de son développement via une stratégie de *build-up* qui vise à terme à transformer cette PME en ETI », explique **Benoît Perrot, associé fondateur de Yotta Capital qui signe son premier investissement depuis son premier closing de septembre dernier** (lire ci-dessous) .

Tripler le chiffre d'affaires

Olivier Prestel, Folan

La société prévoit de renforcer ses capacités de production et sa présence géographique dans la perspective de **presque tripler son chiffre d'affaires (40 M€ en 2021)** d'ici quatre ans, sous la poussée de l'international, qui devrait alors peser pour 40 %, et de nouveaux secteurs sur lesquels elle se positionne. « En parallèle de nos activités sur les télécoms fixes et mobiles, les data centers qui pèsent pour 80 % de nos revenus, nous avons pris des positions dans de nouveaux créneaux comme la *smart city* ou les énergies nouvelles, des marchés très dynamiques », précise **Olivier Prestel, DG de Folan** . Implantée en France où elle fabrique des petits séries et des solutions agiles, la PME dispose d'un outil de production dédié aux quantités intermédiaires en Roumanie et confie la fabrication des volumes importants à son unité chinoise. Folan emploie **270 personnes** (dont 110 dans l'Hexagone), un effectif qui pourrait être porté à **500 personnes d'ici 2025** .

**BOURSIER.COM**

Publié le 24 mai 2021

#7

Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de FOLAN

Un soutien de poids dans la stratégie de croissance du fabricant La holding de FOLAN, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux...



Credits Reuters

La holding de FOLAN, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications (fibre optique, 5G, datacenters, smart cities), renforce ses fonds propres par l'entrée à son capital de Yotta Capital Partners et Bpifrance, à hauteur de 9 ME. Une première dans la vie de cette PME en croissance régulière depuis 30 ans qui affiche de très fortes ambitions de développement, notamment à l'international. Objectif : faire de FOLAN une ETI d'envergure européenne, puis mondiale !

Les informations et conseils rédigés par la rédaction de Boursier.com sont réalisés à partir des meilleures sources, même si la société Boursier.com ne peut en garantir l'exhaustivité ni la fiabilité. Ces contenus n'ont aucune valeur contractuelle et ne constituent en aucun cas une offre de vente ou une sollicitation d'achat de valeurs mobilières ou d'instruments financiers. La responsabilité de la société Boursier.com et/ou de ses dirigeants et salariés ne saurait être engagée en cas d'erreur, d'omission ou d'investissement inopportun.

69 / TELECOMMUNICATIONS : ouverture de capital pour Folan

FOLAN (siège social à Rillieux-la-Pape/Rhône, CA 40 M€, 270 salariés), concepteur et fabricant de solutions et d'équipements passifs pour les réseaux fibre optique, les cœurs de réseaux, les data centers et les industries, renforce ses fonds propres par l'entrée à son capital de **YOTTA CAPITAL PARTNERS** / T : 01.42.94.19.28 et **BPIFRANCE** / T : 01.41.79.80.00, à hauteur de 9 M€. www.folan.net

Folan ouvre son capital à hauteur de 9 millions d'euros



Le siège de Folan est situé à Rillieux-la-Pape. L'entreprise dispose de deux usines en Roumanie et en Chine.

La holding de Folan, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications (fibre optique, 5G, data center...), renforce ses fonds propres avec l'entrée à son capital de Yotta Capital Partners et Bpifrance. Objectif pour la PME de Rillieux-la-Pape : devenir une ETI d'envergure européenne puis mondiale.

Ludovic Robert, Pdg de l'entreprise fondée en 1988, a décidé d'ouvrir une part minoritaire de son capital à deux structures : le fonds d'investissement parisien Yotta Capital Partners et Bpifrance, pour 9 millions d'euros. Le groupe dégage ainsi une nouvelle capacité d'investissement, qu'il compte mettre à profit pour se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires (fibre, 5G, smart cities et smart énergies) en captant rapidement des marchés appelés à une forte croissance, notamment à l'international.

Royaume-Uni et Allemagne en ligne de mire

Le Royaume-Uni et l'Allemagne sont les deux cibles prioritaires de cette stratégie de croissance que le dirigeant avait imaginée dès 2018. Ces pays bénéficiant de plans fibre nationaux naissants et à très fort potentiel, l'objectif de Folan est de s'y implanter rapidement, via des opérations de croissance externe, avec des premières cibles en discussions avancées. « Folan entre dans une nouvelle dimension entrepreneuriale. Grâce à notre expertise acquise, notamment sur le marché français, nous sommes prêts à adresser massivement nos pays voisins qui lancent des aménagements fibre et 5G » explique Ludovic Robert.

Tripler le chiffre d'affaires

L'entreprise est déjà présente à l'international (Europe, Liban et plusieurs pays d'Afrique). Elle y réalise 15 % de son activité totale, qui devrait atteindre les 40 millions d'euros cette année. Cette part devrait représenter 40 % d'ici quatre ans, le chiffre d'affaires global étant quant à lui amené à tripler. Les effectifs seront alors portés de 270 collaborateurs aujourd'hui, à environ 500.

À ce jour, l'entreprise pilote, depuis son siège, trois unités de fabrication pour répondre à la diversité des besoins du marché. L'atelier français est dédié à l'urgence, aux petites séries et aux solutions agiles, l'unité roumaine produit des quantités intermédiaires et répond à des besoins spécifiques quand l'usine en Chine fabrique des volumes importants.

Yotta Capital Partners et Bpifrance renforcent le capital de FOLAN

Un soutien de poids dans la stratégie de croissance du fabricant...



La holding de **FOLAN**, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications (fibre optique, 5G, datacenters, smart cities), renforce ses fonds propres par l'entrée à son capital de Yotta Capital Partners et Bpifrance, à hauteur de 9 M€. Une première dans la vie de cette PME en croissance régulière depuis 30 ans qui affiche de très fortes ambitions de développement, notamment à l'international. Objectif : faire de **FOLAN** une ETI d'envergure européenne, puis mondiale.

Ludovic Robert, PDG de l'entreprise fondée en 1988 a décidé d'ouvrir une part minoritaire de son capital à deux structures très impliquées dans le développement de projets numériques : le fonds d'investissement Yotta Capital Partners et Bpifrance. Le Groupe dégage ainsi une nouvelle capacité d'investissement, qu'il mettra au profit de ses clients opérateurs, installateurs, intégrateurs et collectivités.

Objectif : se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires (fibre, 5G, smart-cities et smart-énergies) en captant rapidement des marchés appelés à une forte croissance, notamment à l'international.

Aller vite pour capter des marchés qui décollent

Le Royaume-Uni et l'Allemagne sont les deux cibles prioritaires de cette stratégie de croissance que le décideur avait imaginée dès 2018. Avec des plans fibre nationaux naissants et à très fort potentiel (+500% en Allemagne et +800% en UK sur le FttH entre 2018 et 2025 ; un marché des datacenters deux fois plus important dans chacun de ces pays par rapport à la France, etc.), l'objectif est de s'y implanter rapidement, via des opérations de croissance externes, avec des premières cibles en discussions avancées.

Déjà présente à l'international (Europe, Liban et plusieurs pays d'Afrique), l'entreprise y réalise 15% de son activité pour un chiffre d'affaires cette année de 40 millions d'euros. Cette part devrait atteindre 40% d'ici 4 ans, pour un CA Groupe qui devrait presque tripler. Les effectifs seront alors portés de 270 collaborateurs aujourd'hui, à environ 500.

Cette croissance s'inscrit également dans le cadre de l'ambition responsable de **FOLAN**. Convaincue qu'une attitude écologiquement et socialement responsable est compatible avec un tel développement, **FOLAN** poursuit son implication dans l'amélioration de l'empreinte carbone de son activité et de sa chaîne de valeur.

Rhône

Basé à Rillieux-la-Pape, Folan renforce son capital pour notamment se développer à l'international

(69) Rhône

CÂBLE, INSTALLATION ÉLECTRIQUE CÂBLE DE TÉLÉCOMMUNICATION

LEVÉE DE FONDS [PASSÉ] RECRUTEMENT [A VENIR] CROISSANCE EXTERNE [A VENIR] DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL [A VENIR]

Folan (270 collaborateurs ; CA 40M€ ; Rillieux-la-Pape, 69), concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications, renforce ses fonds propres par l'entrée à son capital de Yotta Capital Partners et Bpifrance à hauteur de 9M€. L'objectif est de se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires en captant rapidement des marchés appelés à une forte croissance, notamment à l'international. Le Royaume-Uni et l'Allemagne sont les deux cibles prioritaires de cette stratégie de croissance. Avec des plans fibre nationaux naissants et à très fort potentiel, l'objectif est de s'y implanter rapidement, via des opérations de croissance externe, avec des premières cibles en discussions avancées. Folan devrait atteindre 40% de son CA réalisé à l'international d'ici 4 ans, contre 15% actuellement. Le CA devrait presque tripler. Les effectifs seront alors portés à environ 500 collaborateurs.

 **FOLAN - 04 78 80 08 10 - www.folan.net**  
Ludovic Robert, PDG Olivier Prestel, directeur général 

Source : Communiqué de presse, 20/05/2021 // D.C., First ECO

Bpifrance et Yotta Capital Partners entrent au capital de Folan à Rillieux-la-Pape



Implanté à Rillieux-la-Pape, le fabricant d'équipements passifs pour les réseaux fibre optique, activités télécoms, data centers et smart cities renforce ses fonds propres à hauteur de 9 M€.

Folan, PME de 270 collaborateurs implantée à Rillieux-la-Pape, souhaite devenir une ETI d'envergure européenne puis mondiale. Folan ambitionne de se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires en captant rapidement des marchés en forte croissance.

Pour financer ce développement, Ludovic Robert a décidé d'ouvrir une part minoritaire du capital de l'entreprise au fonds d'investissement Yotta Capital Partners et à Bpifrance. *"Folan entre dans une nouvelle dimension entrepreneuriale. Grâce à l'expertise acquise, notamment sur le marché français, nous sommes prêts à adresser massivement nos pays voisins qui lancent des aménagements fibre et 5G"*, explique le Pdg.

Objectif 500 salariés

Le Royaume-Uni et l'Allemagne sont les cibles prioritaires de cette stratégie et des opérations de croissance externe devraient se concrétiser prochainement.

L'entreprise, qui réalise 40 M€ de chiffre d'affaires dont 15 % à l'international, entend tripler son chiffre d'affaires et enregistrer une part de 40 % à l'étranger d'ici 4 ans. Ses effectifs atteindront alors près de 500 salariés.

FOLAN [FRANCE]

DEV

INVESTISSEURS : YOTTA CAPITAL, BPIFRANCE**CÉDANT :** FONDATEUR**SECTEURS :** TÉLÉCOMS, ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS**CA (M€) :** 40**VT (M€) :** 9

PRIMO-OUVERTURE DU CAPITAL POUR FOLAN, fabricant lyonnais de câbles, connecteurs et coffrets optiques utilisés par les opérateurs et installateurs télécoms pour déployer la fibre optique ou construire des data centers. Yotta Capital, qui signe ainsi son premier deal, et Bpifrance y investissent 9 millions d'euros et en deviennent les actionnaires minoritaires aux côtés de son fondateur. La thèse d'investissement se focalise essentiellement sur la croissance externe à l'international, et plus particulièrement en Allemagne et au Royaume-Uni. Folan réalise déjà 15 % de ses 40 millions d'euros de chiffre d'affaires hors de France et cette part devrait passer à 40 % d'ici à quatre ans, pour un chiffre d'affaires qui devrait presque tripler. Son effectif compte 270 personnes. Yotta Capital Partners : Benoît Perrot, Daniel Javed, Nina Hervé. Bpifrance : Cédric Béal, Vincent Groeber, Thibaut Labrosse

CONSEILS INVESTISSEURS : **J :** Goutagny Associés (P. Dord), Lamartine Conseil (F. Mauvais, C. Tournes) ;

A : Eight Advisory (C. Delas, M. Goerens, W. Jarraud) ; **ESG :** Carbone 4 (C. Lacharme, V. Murzeau), Ethifinance (J.-B. Fourmi, N. Loaiza-Santamaria).

FOLAN reçoit 9 M€ de YOTTA CAPITAL PARTNERS et BPIFRANCE



La holding de FOLAN, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications (fibre optique, 5G, datacenters, smart cities), renforce ses fonds propres par l'entrée à son capital de Yotta Capital Partners et Bpifrance, à hauteur de 9 M€. Une première dans la vie de cette PME en croissance régulière depuis 30 ans qui affiche de très fortes ambitions de développement, notamment à l'international.

Objectif : faire de FOLAN une ETI d'envergure européenne, puis mondiale.

Ludovic Robert, PDG de l'entreprise fondée en 1988 a décidé d'ouvrir une part minoritaire de son capital à deux structures très impliquées dans le développement de projets numériques : le fonds d'investissement Yotta Capital Partners et Bpifrance. Le Groupe dégage ainsi une nouvelle capacité d'investissement, qu'il mettra au profit de ses clients – opérateurs, installateurs, intégrateurs et collectivités.

Objectif : se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires (fibre, 5G, smart-cities et smart-énergies) en captant rapidement des marchés appelés à une forte croissance, notamment à l'international.

Aller vite pour capter des marchés qui décollent

Le Royaume-Uni et l'Allemagne sont les deux cibles prioritaires de cette stratégie de croissance que le décideur avait imaginée dès 2018. Avec des plans fibre nationaux naissants et à très fort potentiel (+500% en Allemagne et +800% en UK sur le FttH entre 2018 et 2025 ; un marché des datacenters deux fois plus important dans chacun de ces pays par rapport à la France, etc.), l'objectif est de s'y implanter rapidement, via des opérations de croissance externes, avec des premières cibles en discussions avancées.

Déjà présente à l'international (Europe, Liban et plusieurs pays d'Afrique), l'entreprise y réalise 15% de son activité pour un chiffre d'affaires cette année de 40 millions d'euros. Cette part devrait atteindre 40% d'ici 4 ans, pour un CA Groupe qui devrait presque tripler. Les effectifs seront alors portés de 270 collaborateurs aujourd'hui, à environ 500.

Cette croissance s'inscrit également dans le cadre de l'ambition responsable de FOLAN. Convaincue qu'une attitude écologiquement et socialement responsable est compatible avec un tel développement, FOLAN poursuit son implication dans l'amélioration de l'empreinte carbone de son activité et de sa chaîne de valeur. Adhérente Global Compact depuis 2013 et médaillée d'or Ecovadis, FOLAN accélère sa démarche de réduction de ses émissions et de son empreinte carbone, en ligne avec la thèse d'investissement de Yotta Capital Partners et des engagements de Bpifrance en qualité de Banque du Climat.

Entre made in France et compétition mondiale : un modèle agile

Le succès de FOLAN repose en partie sur le modèle agile qu'elle a su construire.

Depuis son siège social implanté en banlieue de Lyon, l'entreprise pilote 3 unités de fabrication pour répondre à la diversité des besoins du marché. L'atelier français est dédié à l'urgence, aux petites séries et aux solutions

agiles, l'unité roumaine produit des quantités intermédiaires et répond à des besoins spécifiques, quand l'usine en Chine fabrique des volumes importants mais dans une approche qualitative entièrement intégrée et maîtrisée (propre design des produits, ...).

Cette organisation couplée à des innovations remarquables permettent à l'entreprise d'être reconnue pour son niveau de service élevé (qualité, réactivité, adaptabilité) moyennant un positionnement tarifaire attractif sur chaque segment du marché.

« FOLAN entre dans une nouvelle dimension entrepreneuriale. Grâce à notre expertise acquise, notamment sur le marché français, nous sommes prêts à adresser massivement nos pays voisins qui lancent des aménagements fibre et 5G. Le soutien de Yotta Capital Partners et de Bpifrance, va nous permettre de renforcer nos capacités de production et notre présence géographique auprès de nos clients » explique Ludovic Robert.

Pour Benoît Perrot, Associé Fondateur de Yotta Capital Partners, « FOLAN représente le cœur de cible des sociétés que nous souhaitons accompagner. Positionnée en tant que leader en France, la société se dote aujourd'hui de moyens pour accroître sa compétitivité à l'international. Nous sommes heureux et fiers de mettre à profit notre expertise de croissance par acquisitions et notre écosystème d'entrepreneurs pour soutenir cette stratégie. Yotta et son partenaire Carbone 4 accompagneront également la société dans la mise en œuvre de son plan d'amélioration de son empreinte carbone ».

Pour Cédric Béal, Directeur d'Investissement Senior chez Bpifrance, « Nous sommes ravis d'accompagner Ludovic Robert dans cette nouvelle étape importante de développement de FOLAN. Au travers de cette première ouverture de capital, Bpifrance est fier de pouvoir contribuer, aux côtés de Yotta Capital Partners, à cette stratégie de changement d'échelle, conjuguant croissance organique, développement international et croissance externe, sur des marchés dynamiques et prometteurs ».

A propos de FOLAN :

FOLAN, filiale principale du Groupe R&D, est le spécialiste français des solutions à base de composants passifs pour les réseaux à base de fibre optique, pour les activités télécoms fixes et mobiles, les data centers et les smart cities. Son bureau d'études conçoit des produits à forte valeur ajoutée et 3 unités de production en assurent la fabrication : France (solutions sur mesure et petites séries : connectivisation de cordons, câbles préconnectés, montage de tiroirs, de coffrets et de baies), Roumanie (moyennes séries et tôlerie), Chine (grosses séries dont la connectique et la plasturgie).

Source : Communiqué de presse

Le jackpot. Folan

Folan, le spécialiste milliard des infrastructures data et télécom (40 millions d'euros de chiffre d'affaires), a ouvert son capital au fonds d'investissement Yotta Capital Partners et à Bpifrance, renforçant ainsi ses fonds propres à hauteur de neuf millions d'euros. Le but de Ludovic Robert: se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires (fibre, 5G, *smart cities*) et viser l'international: Royaume-Uni et Allemagne.

Folan profite du boom de la fibre optique pour se développer à l'international

Le fonds Yotta et bpifrance injectent neuf millions dans le capital de la PME lyonnaise, fabricante en Chine et en Roumanie, pour l'aider dans ses acquisitions d'industriels en Allemagne et au Royaume-Uni. En attendant les Etats-Unis.



Folan a renoncé à la sous-traitance et fabrique l'intégralité de ses produits dans deux usines créées ex nihilo en Roumanie et en Chine. (Folan)

« Si la France est à la moitié du déploiement de la fibre optique jusqu'au domicile des particuliers, le Royaume-Uni ou l'Allemagne démarrent à peine, avec des prévisions de croissance de 800 et 500 % jusqu'en 2025 au moins », dit avec appétit Ludovic Robert, PDG de Folan.

C'est pourquoi le fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications prévoit d'investir dans ces eldorados avec deux projets d'acquisition - le premier signé et en attente de validation, le second en négociation. Pour ce faire, la PME lyonnaise de 40 millions d'euros de chiffre d'affaires, dont 15 % à l'international, a réalisé sa première ouverture de capital auprès du jeune fonds Yotta Capital Partners, focalisé sur les PME industrielles, et de bpifrance, pour un montant de neuf millions d'euros.

Du cuivre à la fibre

Folan a renoncé à la sous-traitance et fabrique l'intégralité de ses produits dans deux usines créées ex nihilo en Roumanie et en Chine, en 2015 et en 2018. Elle cible maintenant « des fabricants, pas des distributeurs, pour continuer de maîtriser toute notre chaîne de valeur », explique le dirigeant. Issu en 2003 de la fusion d'ICTL et RD, Folan conçoit, produit et commercialise des composants et accessoires autour de la fibre : gaines, boîtiers, tiroirs, baies, connectique, capteurs avec plusieurs innovations brevetées.

Son marché grossit avec le développement des fermes de données (« deux fois plus rapide outre-Rhin et outre-Manche qu'en France »), mais également demain le déploiement de la 5G, de la smart city, et la fin programmée du fil de cuivre « remplacé partout par de la fibre optique, même derrière les capteurs des portes d'ascenseur », explique Ludovic Robert. Alors que le gâteau de la fibre grossit de 10 % par an, Folan croît deux fois plus fort et grignote du terrain. Dans un secteur qui bouge avec, par exemple, la vente annoncée en février de l'activité câbles télécoms de Nexans, « il faut acheter plus petit que nous avant de nous faire manger par des plus gros », dit-il.

500 salariés

Avec ces deux acquisitions imminentes, le groupe de 300 salariés devrait rapidement en compter 500, et vise 100 millions d'euros de chiffre d'affaires dans les quatre ans, dont 40 % à l'étranger, « malgré la difficulté de s'adapter aux habitudes et normes locales. On a le savoir-faire : on a développé neuf terminaux différents rien que pour la France pour divers usages et clients ».

Et Folan ne compte pas se cantonner à l'Europe. L'entreprise prospecte les Etats-Unis et cherche activement à intégrer des fournisseurs chinois pour son usine de Wuhan, où Ludovic Robert est installé. Si la production est encore entièrement rapatriée, cela ne devrait pas durer : une équipe commerciale est en cours d'installation pour la zone Asie-Océanie.

Levée de fonds # Folan lève 9 millions d'euros

[folan](#) levée de fonds startup

La startup [Folan](#) (Lyon) réalise une levée de fonds de 9 M€ pour accélérer son développement (Electronique) en France. Ses investisseurs sont Yotta Capital Partners, Bpifrance ...

Folan a réalisé une levée de fonds de 9 millions d'euros le 10/06/2021 afin de financer sa croissance. Ce tour de table a été réalisé auprès de plusieurs investisseurs en capital risque , dont : Yotta Capital Partners , Bpifrance .

Créée en 1988, [Folan](#) est une *start-up française* dont le siège social est à Lyon (voir l'actualité des Startup Rhone), et dont les principaux fondateurs et dirigeants sont des entrepreneurs français.

[Folan](#) est référencée dans notre base de données dans les secteurs d'activité Startup Electronique et fait partie des startups B2B / .

La société [Folan](#) n'est à notre connaissance pas accompagnée par un incubateur de startup / accélérateur de startup .

[Folan](#) : Présentation

[FOLAN](#), filiale principale du Groupe R&D, est le spécialiste français des solutions à base de composants passifs pour les réseaux à base de fibre optique, pour les activités télécoms fixes et mobiles, les data centers et les smart cities. Son bureau d'études conçoit des produits à forte valeur ajoutée et 3 unités de production en assurent la fabrication : France (solutions sur mesure et petites séries : connectivisation de cordons, câbles préconnectés, montage de tiroirs, de coffrets et de baies), Roumanie (moyennes séries et tôlerie), Chine (grosses séries dont la connectique et la plasturgie).

Societe.Tech couvre l' *actualité de la Tech* (Cloud, logiciels d'entreprises ...) ainsi que l' *actualité start-ups* : consultez tous nos articles dédiés à Folan mais aussi aux **levées de fonds** , ou bien encore les nombreuses **interviews d'entrepreneurs** !

[Folan](#) : Informations

Fondateurs & Dirigeants : des entrepreneurs français

Date de création : 1988

Siège social : Annuaire Startup Rhone

Effectif : 1 – 10 salariés

Secteurs d'activité : Annuaire Startup Electronique

Date de la levée de fonds : 10/06/2021

Type de levée de fonds : Amorçage – Seed – Early Stage

Montant du financement : 9000000 €

Investisseurs & Actionnaires : Yotta Capital Partners, Bpifrance

FOLAN, équipements numériques, accélère à l'international

Le fabricant d'équipements de télécommunications de pointe pour la fibre optique, la 5G, les data-centers, FOLAN, réalise une importante augmentation de capital pour accélérer sur les marchés européens.

L'objectif de Ludovic Robert, le Pdg de FOLAN est de capter des marchés d'aménagement numérique sur des marchés appelés à une forte croissance c'est à dire principalement à l'international sur les pays proche européens et en Afrique.



Le Royaume-Uni et l'Allemagne sont les deux cibles prioritaires de cette stratégie de croissance que Ludovic Robert avait imaginée déjà il y a 3 ans mais qui s'est trouvé renforcé avec le développement du numérique depuis la crise Covid. Des plans fibre nationaux se développent avec des croissance incroyables +500% en Allemagne et +800% en UK sur le très haut débit planifié pour la période 2018 et 2025.

Le marché des datacenters en Allemagne comme en Grande-Bretagne est aussi deux fois plus important que le marché Français. L'objectif de Folan est donc de s'y implanter rapidement, via des opérations de croissance externes, avec des premières cibles en discussions avancées.

L'entreprise réalise 15% de son CA sur les marchés internationaux en Europe, au liban et dans plusieurs pays africain voudrait atteindre 40% de son CA a l'export dans les 4 prochaines années et tripler son CA grâce a des acquisitions majeures en Europe.

L'entreprise réalise aujourd'hui 40 Millions d'euros de CA avec 270 collaborateurs et vise les 500 collaborateurs dans moins de 5 ans.

L'opération financière a été portée par le fonds d'investissement Yotta Capital Partners et par Bpifrance. Le leitmotiv des actionnaires : être agile dans un modèle made in France mais très compétitif pour avoir une ambition mondiale.

L'entreprise dont le siège social est implanté en banlieue de Lyon, pilote 3 unités de fabrication pour répondre à la diversité des besoins du marché. L'atelier français est dédié à l'urgence, aux petites séries et aux solutions agiles. Une unité en roumaine produit des quantités intermédiaires et répond à des besoins spécifiques. Et enfin une usine en Chine fabrique des volumes importants mais dans une approche qualitative entièrement intégrée et maîtrisée.

La crise Covid a décidément créé de nouvelles ambitions pour des entreprises connectées et mondialisées, les équipements data sont des secteurs particulièrement porteurs.

NUMERIQUE

ACCELERER LA FIBRE, MAIS AUSSI LA 5G : LE LYONNAIS FOLAN OUVRE SON CAPITAL POUR SAISIR LES OPPORTUNITES

ZOE FAVRE D'ANNE



Le lyonnais Folan, spécialisé dans l'équipement de fibre optique, vient de faire entrer Yotta Capital Partners et Bpifrance à son capital. Objectif : se positionner, grâce à ces 9 millions d'euros récoltés, sur des marchés visant à déployer la fibre optique à l'étranger, mais aussi accompagner l'avancée de la 5G. Avec une conviction : "sur ces marchés à fort développement, soit vous achetez, soit vous êtes rachetés".

Pour le lyonnais Folan, une PME industrielle possédant une expérience de 30 ans dans les réseaux de télécommunications, la fibre optique revêt un enjeu stratégique. En passe de devenir la technologie principale d'accès à Internet, elle assure en effet des débits de données inégalés par les autres technologies présentes actuellement sur le marché (ADSL, satellite, etc). Et l'on a bien vu durant cette crise sanitaire à quel point le sujet de la fracture numérique devenait un enjeu de taille, à l'heure du télétravail et d'un retour en grâce des campagnes.

La société, qui conçoit et développe des équipements passifs pour les réseaux de fibre optique, a d'ailleurs du pain sur la planche. Car son objectif est désormais clairement affiché : *"Se déployer plus fortement sur les marchés d'aménagement numérique des territoires (fibre, 5G, smart-cities et smart-énergies) en captant rapidement des marchés appelés à une forte croissance, notamment à l'international"*.

Car son pdg ne le cache pas : sur le terrain de la fibre optique, la France a déjà pris en main près de la moitié de son déploiement. Mais ce n'est pas le cas pour ses voisins du Royaume-Uni ou encore de l'Allemagne, qui débutent leurs déploiements majeurs, permettant d'anticiper des prévisions de croissance respectives "de 800 et 500 % jusqu'en 2025 au moins".

De quoi susciter l'intérêt de nouveaux partenaires financiers. C'est aussi pourquoi, depuis la première fois de son histoire, débutée en 1988, Folan a décidé d'ouvrir son capital, et vient de choisir pour cela deux partenaires : Yotta Capital Partners et Bpifrance, pour un deal à hauteur de 9 millions d'euros.

Le tout, en se trouvant dans une position de force : *"Nous avons une douzaine de candidats, et nous avons pris le temps de choisir. Nous avons sélectionné Yotta car ils sont vraiment actifs, ils sont venus avec un marché et des idées. Et Bpifrance parce qu'ils sont présents partout dans le monde, ce qui constitue un atout pour Folan qui veut se développer à l'international"*, explique Ludovic Robert pdg de Folan.

PROFITER DE L'ARRIVÉE DE LA 5G

En plus de son ambition de se développer à l'étranger, le lyonnais, installé à Rillieux-la-Pape, est aussi dans les starting-blocks pour le déploiement de la 5G cette fois, en France. Et pour cause : le très haut débit est devenu un enjeu stratégique pour les collectivités comme pour les entreprises, et la pandémie n'a fait qu'accélérer ce phénomène. Quitte à aller un cran plus loin, en se positionnant dès à présent comme un acteur majeur sur cette nouvelle technologie :

"Nous attendons la 5G et son vrai déploiement avec impatience. Nous avons tous les produits, du central office jusqu'à l'abonné, les câbles, les boîtes, les connecteurs... Tout ce qu'on appelle le passif", anticipe le pdg de Folan.

Sur la smart-city ou le déploiement de la 5G, Folan veut se positionner dès à présent : "Dans la smart-city, il va y avoir de la fibre partout, ainsi que dans les datacenters, les capteurs, etc. L'Internet of things, la smart-city et la 5G fonctionnent ensemble, et la fibre est présente partout", développe Ludovic Forêt.

C'est d'ailleurs dans ce domaine, véritable cœur de métier de Folan, que les efforts vont se concentrer : *"Nous avons déjà travaillé pour la santé en contribuant à livrer des sondes optiques. Nous avons aussi fait des capteurs de tickets de métro, ou travaillé dans le domaine militaire, mais ce sont vraiment des épiphénomènes. Notre plus important volume demeure sur le marché des télécommunications."*

UNE CROISSANCE ANNUELLE ENTRE 20 % ET 30 %

"Positionnée en tant que leader en France, la société se dote ainsi aujourd'hui de moyens pour accroître sa compétitivité à l'international", confirmait quant à lui son nouveau partenaire Benoît Perrot, associé Fondateur de Yotta Capital Partners.

Folan affiche une croissance de +20 % à 30 % par année et un chiffre d'affaires de 40 millions d'euros en 2021. Une bonne santé de l'entreprise qui le pousse à viser plus haut :

"Nous avons besoin de nous développer vite. Dans ce domaine, soit vous achetez, soit vous êtes rachetés. Il fallait aussi avoir les capitaux pour se développer à l'étranger et faire des acquisitions et des intégrations."

A terme, le PDG de Folan espère réaliser près de 40 % de son chiffre d'affaires à l'étranger, notamment en Allemagne ou au Royaume-Uni, ses prochaines cibles. A ce jour, l'entreprise réalise 15% de son activité à l'international (Europe, Liban et plusieurs pays d'Afrique).

Pour soutenir ces développements à l'international, Folan aura aussi besoin d'investir dans un ERP (progiciel de gestion) solide. *"Nous avons une dizaine de sociétés dans le groupe, qui parlent différentes langues, sur différents fuseaux horaires, avec différentes cultures et outils de production. Pour cela, ils nous faut un ERP costaud",* annonce le PDG. Celui-ci devrait être mis en place dans l'été.

TROIS UNITÉS DE PRODUCTION : EN FRANCE, ROUMANIE ET JUSQU'EN CHINE

Actuellement, Folan dispose de trois unités de production : l'une en France, près de Lyon, pour les solutions sur mesure ou les petites séries, qui emploie une centaine de personnes. Une seconde en Roumanie pour les moyennes séries, qui emploie une quarantaine de collaborateurs, ainsi qu'une troisième en Chine, destinée aux grandes séries.

"Nos clients sont de grosses entités, nous avons besoin de nous développer", appuie Ludovic Robert. Ces clients sont des opérateurs, des grandes entreprises en informatiques, des datacenters, des installateurs et des sous-traitants. *"Cela va de l'entreprise locale qui commande dix cordons de fibre, à l'opérateur qui en commande des palettes. Nous servons tous nos clients directement."*

Un parti pris que Folan assume, même s'il le conduit à produire de gros volumes de composants et à parfois rallonger les délais de traitement, par rapport à des distributeurs locaux. Mais le PDG l'assure :

"Cela permet de rester en contact et présents sur le terrain et d'avoir une vue sur l'utilisateur final. Fin 2019, par exemple, nous avons breveté un tiroir qui permet de gagner beaucoup de temps à l'installation sur le terrain. C'est pour cela que nous souhaitons garder le lien direct avec nos clients, afin de pouvoir mieux nous ajuster à leurs besoins."

Car selon lui, même dans ce domaine, *"les produits innovants sont d'abord utilisés par des geeks avant d'être démocratisés"*.

Quant à une possible relocalisation d'une partie de sa production actuellement réalisée à l'étranger, Ludovic Robert annonce :

"Nous sommes aujourd'hui installés en Chine et en Roumanie pour nous aligner sur la demande des clients. Car face à des prix très bas sur le marché, il nous est en effet impossible de fabriquer en France. Mais lorsque les gens passeront de la parole aux actes, j'en serais le premier heureux."

Entreprises : Folan vise les marchés de la fibre allemand et anglais



Dans un atelier de Folan, spécialiste des équipements passifs de télécommunications(DR)

La PME lyonnaise Folan, concepteur et fabricant d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunication (5G, fibre optique, etc), vient de lever 9 millions d'euros auprès de Yotta Capital Partners et de BpiFrance. Avec un objectif ambitieux : en faire une ETI d'envergure européenne. Cibles immédiates : l'Angleterre et l'Allemagne dont les plans « fibre » nationaux récents présentent un fort potentiel.

« La France était très en avance avec son plan fibre optique. De tels programmes ont émergé beaucoup plus tardivement dans les autres pays européens. Nous devons nous positionner rapidement pour nous affirmer comme leader », explique **Olivier Prestel**, nouveau directeur général de Folan, entreprise spécialisée dans la fabrication d'équipements passifs pour les réseaux de télécommunications.

Dans cette optique, et avec l'ambition de devenir à moyen terme une ETI d'envergure européenne, la PME lyonnaise créée en 1988 par **Ludovic Robert** (aujourd'hui président et toujours actionnaire majoritaire), vient d'ouvrir son capital à Yotta Capital Partners et à BpiFrance. A la clé : une **levée de fonds de 9 millions d'euros**.

L'objectif est de **tripler le chiffre d'affaires** (40 millions d'euros en 2020) sous 4 ans en s'appuyant en particulier sur les marchés d'aménagement numérique des territoires (fibre, 5G, smart cities, etc.), doubler le

nombre de collaborateurs à la même échéance (270 salariés actuellement), et **faire passer de 15 % à 40 % la part du chiffre d'affaires réalisé à l'export** .

Des acquisitions pour aller plus vite

Dans son viseur immédiat : l'Allemagne et l'Angleterre dont les plans « fibre » nationaux pourraient représenter un gisement de chiffre d'affaires supplémentaires potentiellement très important.

« *Le réseau FTTH [Ndlr : Fiber to the Home] va connaître une croissance de 500 % en Allemagne entre 2018 et 2025 et de 800 % au Royaume-Uni. De plus, le marché des datacenters est deux fois plus important dans ces pays qu'en France* », constate Olivier Prestel.

Pour assurer ses positions sur place, Folan affirme être en discussions avancées pour des opérations de **croissance externe** . « *Nous espérons être en place dès le prochain exercice (septembre/septembre), espère le dirigeant. Nous privilégions la croissance externe à la création de filiales afin d'aller plus vite car nous ne devons pas laisser passer l'opportunité de ces plans nationaux d'aménagement fibre et 5G. Nous cherchons des entreprises déjà bien installées, que nous pourrions faire croître grâce à nos moyens financiers.* »

Deuxième étape, États-Unis et Canada

Déjà présente à l'international, notamment au **Benelux** , en **Afrique** et au **Liban** , l'entreprise visera ensuite dans une deuxième étape les **États-Unis** et le **Canada** .

« *Cela ne signifie pas que nous détournons nos priorités de la France, nuance toutefois Olivier Prestel. Au contraire, nous avons une croissance à deux chiffres depuis de nombreuses années en France et nous comptons bien la maintenir. Il y reste encore beaucoup à faire. L'émergence de la 5G et des smart cities va créer de nouveaux potentiels, sans compter tous les territoires qui ne sont pas encore équipés en fibre* ».

Pour aller séduire ses clients, à l'international comme en France, la PME compte continuer à s'appuyer sur l'organisation mise en place depuis 5 ans avec trois unités de fabrication : un atelier français pour les commandes d'urgence ou sur-mesure, une unité en Roumanie pour les moyennes séries et une usine en Chine pour les volumes importants.

Folan, la PME qui vise le Royaume-Uni et l'Allemagne

Depuis 1988, l'industriel Folan est le spécialiste français de solutions à base de composants passifs pour les réseaux fibres optiques. Née à Vénissieux, l'entreprise s'est installée à Rillieux-la-Pape en septembre 2018.

Le mois dernier, Folan a ouvert une partie de son capital au fonds d'investissement Yotta Capital Partners et à Bpifrance, à hauteur de neuf millions d'euros.

D'abord sous-traitant, c'est au moment de la guerre du Golfe, face à la fermeture de certains marchés que l'industriel a commencé à créer ses propres produits. « Le premier produit que nous avons développé, c'est un tiroir optique pour la SNCF », explique Ludovic Robert, PDG de Folan.

Convaincu de l'avenir de la fibres optiques, le jeune patron se spécialise dès 1993 et développe des connecteurs, des boîtiers et des câbles dédiés à la fibres optiques. « Nous sommes spécialisés dans le passif », explique Olivier Prestel, directeur général. Câbles, connectiques, assemblages... En trente ans, l'entreprise qui s'appelait au départ ICTL a évolué et propose des matériaux pour les activités télécoms fixes et mobiles, les data centers et les smart cities.

De 270 collaborateurs à environ 500 répartis en France, en Roumanie et en Chine d'ici à quatre ans

Avec cet investissement, la PME affiche ses ambitions de développement à l'international. Dans sa ligne de mire ? Le Royaume-Uni et l'Allemagne. Avec des plans fibres nationaux naissants, Folan a l'objectif de s'y implanter rapidement. « L'Angleterre commence à peine et l'Allemagne avait un très bon réseau cuivre, ils passent tout à la fibres », continue Olivier Prestel. Et d'ajouter : « Il y a un très fort potentiel sur les prochaines années. »

Déjà présente en Europe, au Liban et dans plusieurs pays d'Afrique, l'entreprise y réalise 15 % de son activité pour un chiffre d'affaires cette année de 40 millions d'euros. Cette part devrait atteindre 40 % d'ici à quatre ans. Les effectifs seront alors portés de 270 collaborateurs aujourd'hui, à environ 500 répartis en France, en Roumanie et en Chine. « Folan entre dans une nouvelle dimension entrepreneuriale. Grâce à notre expertise acquise, notamment sur le marché français, nous sommes prêts à adresser massivement nos pays voisins qui lancent des aménagements fibres et 5G. Le soutien de Yotta Capital Partners et de Bpifrance, va nous permettre de renforcer nos capacités de production et notre présence géographique auprès de nos clients », conclut Ludovic Robert.

Depuis trois ans, Folan est médaillée d'or Ecovadis. Le label récompense le niveau d'engagement écologique et socialement responsable de l'entreprise à travers quatre distinctions : la médaille de bronze, d'argent, d'or et la médaille de Platine.

Adhérente du dispositif Global Compact depuis 2013, la PME s'implique dans la gestion de ses déchets et l'amélioration de son empreinte carbone. « Nous faisons attention au recyclage, nous avons des poubelles différentes et nous faisons attention aux produits que nous utilisons », confie Olivier Prestel.



Olivier Prestel, directeur général de Folan. Photo Progrès /Laetitia LE GLOANNE Les gestes sont précis et minutieux pour fabriquer les composants.



REVUE DE PRESSE 2021
n°1